

Số: /2016/CV - OPPO

Hồ Chí Minh, ngày 15 tháng 7 năm 2016

THƯ NGỎ

(V/v xin phép hỗ trợ truyền thông tại trường cho ngày hội Phòng vấn việc làm OPPO)

Kính gửi: Ban Giám hiệu Quý Nhà trường.

Lời đầu tiên, OPPO Việt Nam xin được gửi lời chúc sức khỏe đến Ban Giám hiệu cùng toàn thể Cán bộ, Nhân viên Quý nhà trường.

OPPO Việt Nam được thành lập vào năm 2012, là một bước phát triển của thương hiệu OPPO đã được đăng ký toàn cầu và luôn được đánh giá cao từ các chuyên gia trên khắp thế giới bởi những sản phẩm công nghệ tốt nhất, chất lượng và hiện đại nhất dành cho giới trẻ thế giới nói chung và giới trẻ tại Việt Nam nói riêng.

Bên cạnh đó, với mục tiêu mong muốn tạo ra một môi trường làm việc “trẻ hóa”, thân thiện tính cách của giới trẻ Việt Nam. Từ khi thành lập, OPPO Việt Nam luôn tạo cơ hội để các bạn trẻ khẳng định bản thân, vượt qua các áp lực, thử thách để chinh phục thành công và hoàn thiện hơn cuộc sống bản thân, điển hình là chương trình “**NGÀY HỘI PHÒNG VẤN – KHU VỰC MIỀN NAM**”.

Đây là chương trình tuyển dụng OPPO thực hiện tại Miền Nam, với mục tiêu tìm kiếm những bạn trẻ đam mê kinh doanh, cụ thể hơn là thị trường điện thoại để gia nhập vào đội ngũ nhân tài trẻ của OPPO Việt Nam.

Đây thật sự là một cơ hội tốt dành cho các bạn trẻ, đặc biệt là các bạn sinh viên tại Quý nhà trường. Chính vì thế hy vọng Quý nhà trường sẽ **hỗ trợ việc dán poster và đăng tin tuyển trên forum truyền thông cho chương trình** để các bạn sinh viên có thêm cơ hội tốt thử thách bản thân.

Xin chân thành cảm ơn sự hỗ trợ Quý Nhà trường.

Trân trọng./.

Nơi nhận:

- Như kính gửi
- Lưu: VP

GIÁM ĐỐC NHÂN SỰ



TÔ THỊ THU THỦY

KẾ HOẠCH NGÀY HỘI TUYỂN DỤNG (KHU VỰC MIỀN NAM)

1. Tên chương trình:

NGÀY HỘI PHÒNG VẤN

2. Mục đích & ý nghĩa chương trình:

Đặc biệt hơn, các bạn sẽ được thử sức phỏng vấn với vị trí “Nhân viên kinh doanh”.

Ngoài ra, sau khi vượt qua vòng phỏng vấn tại ngày hội, các bạn sẽ được tham gia các khóa huấn luyện như: Chiến binh thép- Khóa huấn luyện kinh doanh chuyên nghiệp của OPPO.

3. Thời gian & Địa điểm:

- **Cần Thơ:** Ngày 29/10/2016 tại Số 34 đường A3 KDC 91B, phường An Khánh, Ninh Kiều. TP Cần Thơ
- **Bình Dương:** Ngày 30/10/2016 tại Số 320 đường 30/4, phường Chánh Nghĩa, Thủ Dầu Một, Bình Dương
- **Vĩnh Long :** Ngày 05/11/2016 tại Trung tâm dịch vụ việc làm Vĩnh Long - 55 Mậu Thân, P.3, TP. Vĩnh Long

4. Đối tượng tham gia:

Tất cả các bạn sinh viên. Đặc biệt là dành cho các bạn SV đã tốt nghiệp và sắp tốt nghiệp, có thể làm việc Toàn thời gian tại thời điểm phỏng vấn.

5. Cách thức tuyển dụng

- Tổ chức 3 ngày tuyển dụng tập trung cho các tỉnh miền Nam tại: Cần Thơ, Bình Dương, Vĩnh Long
- Ứng viên sẽ nhận việc ngay sau vòng phỏng vấn tại ngày hội.

6. Vị trí tuyển dụng:

6.1 Nhân viên kinh doanh OPPO khu vực miền Nam

a. Mô tả công việc:

- Phát triển kênh phân phối và hệ thống khách hàng mới, giới thiệu và tư vấn cho khách hàng về các sản phẩm của công ty;
- Duy trì, kiểm soát thông tin và mối quan hệ với kênh phân phối và hệ thống khách hàng;
- Lên kế hoạch và thực hiện các chính sách bán hàng nhằm đảm bảo chỉ tiêu doanh số, tổ chức các chương trình hỗ trợ, thúc đẩy bán hàng tại 1 tỉnh hoặc thành phố phụ trách;
- Kiểm soát đơn hàng, thực hiện các chính sách bán hàng nhằm đạt chỉ tiêu doanh số;
- Kiểm soát hàng tồn trên kênh phân phối;
- Quản lý đội ngũ nhân viên bán hàng (PB/PG) tại khu vực;
- Thăm dò & phản hồi thông tin thị trường để có chiến lược bán hàng phù hợp;

b. Lương, Đãi ngộ:

- Lương cơ bản, phụ cấp, thưởng theo doanh số cao (không có giới hạn);
- Được tham gia Khóa đào tạo Nhân viên kinh doanh chuyên nghiệp, đầy thử thách ngay sau khi đậu phỏng vấn;
- Được làm việc trong môi trường trẻ trung, năng động, linh hoạt, trao quyền;

- Được training, học hỏi và phát triển bản thân, môi trường làm việc có nhiều cơ hội thăng tiến;
- Mua sản phẩm công ty với giá ưu đãi;
- Tham gia Team building, Company Trip, Year end party và các sự kiện có liên quan do công ty tổ chức;
- Hưởng gói bảo hiểm PVI - bảo hiểm sức khỏe cá nhân;
- Các chế độ Bảo hiểm, ngày nghỉ phép theo quy định của pháp luật;

c. Yêu cầu:

- Nam; Dưới 25 tuổi; Tốt nghiệp Cao Đẳng trở lên, ưu tiên các ngành liên quan đến Kinh doanh, Công nghệ thông tin hoặc Điện tử - Viễn thông;
- Không yêu cầu kinh nghiệm.
- Am hiểu về smartphones .
- Yêu thích tìm hiểu, kinh doanh sản phẩm Smartphones;
- Kỹ năng giao tiếp, thương lượng, đàm phán, thuyết phục tốt;
- Tự tin, trung thực;
- Nhanh nhẹn, chủ động trong công việc;
- Thành thạo vi tính văn phòng;
- Có khả năng làm việc dưới áp lực cao.

7. Nội dung chương trình:

- 07h30: Đón ứng viên, hướng dẫn chỗ ngồi và điền phiếu thông tin ứng tuyển
- 08h00 đến 12h: Phỏng vấn ứng viên

8. Yêu cầu chuẩn bị khi tham dự:

- Trang phục: lịch sự, chuyên nghiệp.
- Hồ sơ: Các bạn mang theo CV hoặc hồ sơ photo.

9. Thông tin liên hệ chi tiết:

- Trang web: <http://vieclam.oppomobile.vn/>
- Fanpage: <http://www.facebook.com/oppovn.jobs>
- Hotline: (08) 39 202 555 (Nhánh 120) – Gặp Ms. Ngân
- Phụ trách Truyền thông: Mr. An – 0937.897.190